

ГРУППА КОМПАНИЙ  
**ДИПОС**  
ДЕЛО И ПОСТОЯНСТВО

## ООО «ПКФ «ДиПОС»

Облигационный заем

2 000 000 000 рублей

Организаторы:



Информационный меморандум

Июнь 2007г.

## Важная информация

ООО «Производственно-коммерческая фирма «ДиПОС» («Эмитент») уполномочило ОАО «Инвестиционная компания «Еврофинансы», ЗАО «Райффайзенбанк Австрия», ОАО «ТрансКредитБанк» («Организаторы») быть организаторами выпуска корпоративных рублевых облигаций (государственный регистрационный номер 4-01-36266-R, «Облигации») на общую сумму 2 000 000 000 рублей. Эмитент уполномочил организаторов подготовить прилагаемый информационный меморандум («Меморандум»).

Информация, представленная в первой части меморандума, кратко описывает основные условия и структуру выпуска облигаций («Основные условия»). Основные условия полностью содержатся в проспекте облигаций, зарегистрированном Федеральной службой по финансовым рынкам Российской Федерации 24 мая 2007 г. При принятии решения об инвестировании в облигации инвесторы должны самостоятельно ознакомиться с проспектом ценных бумаг.

Информация, представленная в частях 2—5 меморандума, предоставлена Эмитентом. Организаторы или их представители, или лица, аффилированные с Организаторами и/или Эмитентом, не проводили проверку точности и полноты информации, содержащейся в меморандуме. Организаторы не несут ответственности за полноту и/или точность информации, предоставленной Эмитентом.

Информация, содержащаяся в информационном меморандуме, не является исчерпывающей. Любое лицо, рассматривающее возможность приобретения облигаций, должно провести свой собственный анализ финансового положения эмитента и основных условий на основе информации, содержащейся в проспекте эмиссии.

Организаторы не берут на себя обязательства по анализу финансовой и/или другой информации об Эмитенте и предоставлению дополнительной информации. Сотрудники Организаторов не уполномочены предоставлять информацию, относящуюся к эмитенту и/или облигациям и не содержащуюся в меморандуме.

Дата, указанная на меморандуме, не означает, что информация, содержащаяся в меморандуме, является полной и/или точной на эту дату. Организаторы и Эмитент не берут на себя обязательство обновлять информацию, содержащуюся в меморандуме.

## Содержание

1. Краткое описание основных условий выпуска облигаций .....	4
2. Использование средств, привлекаемых от размещения облигаций .....	5
3. Эмитент: ООО «ПКФ ДиПОС» .....	6
3.1. Участники и управление .....	6
3.2. Корпоративная структура .....	7
3.3. Производство .....	8
3.4. Продажи.....	10
3.5. Затраты .....	11
3.6. Финансовые результаты .....	12
3.7. Финансовые обязательства .....	14
3.8. Стратегия и инвестиции .....	15
4. Краткий обзор отрасли .....	17
5. Приложения.....	20

---

## 1. Краткое описание основных условий выпуска облигаций

<b>Эмитент</b>	ООО «ПКФ «ДиПОС»
<b>Поручитель</b>	ООО «Верхневолжский СМЦ»
<b>Облигации</b>	Документарные процентные (купонные) облигации на предъявителя с обязательным централизованным хранением, с переменным купонным доходом и сроком погашения в 1 820 день с даты начала размещения и с возможностью досрочного погашения по желанию владельцев.
<b>Номинальная стоимость каждой Облигации</b>	1 000 рублей
<b>Количество Облигаций в выпуске</b>	2 000 000 штук
<b>Общая номинальная стоимость Облигаций</b>	2 000 000 000 рублей
<b>Период выплаты купонов</b>	182 дня
<b>Дата погашения</b>	В 1 820 день с даты начала размещения
<b>Дата выкупа</b>	Дата, в которую Эмитент обязуется приобрести Облигации, определяется Эмитентом одновременно с определением даты начала размещения Облигаций.
<b>Процентная ставка первого купона</b>	Процентная ставка первого купона определяется на конкурсе в первый день размещения Облигаций.
<b>Процентная ставка последующих купонов</b>	Процентная ставка купонов, выплачиваемых до Даты выкупа, устанавливается равной ставке первого купона. Ставки купонов, выплачиваемых после Даты выкупа, устанавливаются Эмитентом в срок не позднее, чем за 7 рабочих дней до Даты выкупа.
<b>Условия, порядок погашения и выплаты доходов по Облигациям</b>	Погашение Облигаций и выплата купонного дохода по ним производятся Платежным агентом по поручению Эмитента в рублях в безналичном порядке.
<b>Организаторы выпуска</b>	ОАО «Инвестиционная компания «Еврофинансы», ЗАО «Райффайзенбанк Австрия», ОАО «ТрансКредитБанк»
<b>Платежный агент</b>	НП «Национальный депозитарный центр»
<b>Депозитарий</b>	НП «Национальный депозитарный центр»
<b>Вторичное обращение Облигаций</b>	Вторичное обращение Облигаций будет организовано на ФБ ММВБ и на внебиржевом рынке.

## **2. Использование средств, привлекаемых от размещения облигаций**

Средства, полученные за счет размещения Облигаций, будут использованы на следующие цели:

- 1) рефинансирование текущего кредитного портфеля — около 1,2 млрд руб.;
- 2) финансирование инвестиционных проектов и пополнение оборотного капитала — 800 млн руб.

### 3. Эмитент: ООО «ПКФ ДиПОС»

ООО «Производственно-коммерческая фирма «ДиПОС» («ДиПОС», «ПКФ «ДиПОС», «Компания», «Эмитент») входит в число пяти крупнейших российских металлотрейдеров. По итогам 2006 г. доля Компании на рынке составила около 4,8%. В рейтинге журнала Forbes «ДиПОС» занял 136-е место среди 200 крупнейших частных компаний России по итогам 2006 г.

Компания является головным предприятием Группы компаний «ДиПОС», универсального поставщика металлопроката в России, обладающего собственным производством и хорошо оборудованными сервисными металлоцентрами по всей России. Благодаря развитой дилерской сети, ООО ПКФ «ДиПОС» охватывает региональные рынки Южного, Северо-Западного, Центрального, Приволжского, Сибирского Федеральных округов.

Основным конкурентным преимуществом Группы компаний «ДиПОС» на рынке является существенный объем собственного производства (около 20% в общей выручке). Группа компаний «ДиПОС» производит продукцию из металлопроката для строительной, автомобильной, топливно-энергетической, машиностроительной, электротехнической и других отраслей. Объем собственного производства в 2006 г. составил 120 тыс. тонн.

ООО «ПКФ «ДиПОС» выступал поставщиком металлопроката для таких крупных строительных объектов г. Москвы, как Храм Христа Спасителя, торговый центр на Манежной площади, Московская кольцевая автодорога, Третье транспортное кольцо, здание Управления ЦБ РФ, здание центрального офиса Сбербанка РФ, Торгово-развлекательные центры «Рамстор», «Икея», «Ашан», жилой комплекс «Алые Паруса», «Триумф-Палас», башня «Федерация» и пр.

В следующей таблице приведены основные показатели деятельности и финансового состояния ООО «ПКФ «ДиПОС» в 2005-2006 гг., а также в 1 кв. 2007 г., млн руб.:

Показатель	2005	2006	1 кв. 2007
Выручка	9 701	13 528	3 788
Прибыль от продаж	282	684	104
Чистая прибыль	126	410	45
Активы, в т.ч.	2 709	3 456	4 524
Внеоборотные активы	603	710	874
Собственный капитал	1 022	1 432	1 478
Финансовый долг	1 357	1 764	2 567

Источник: неконсолидированная отчетность ООО «ПКФ «ДиПОС» по РСБУ

#### 3.1. Участники и управление

ООО «ПКФ «ДиПОС» был учрежден в 1992 г. г-ми Посулько С.Н. и Дроздовым А.И. В 1999 г. в состав участников вошли Ушаков А.А., Лобанкова М.Ф., Бабунов Б.М., Елаев Р.И., Щипунов Ю.В. В 2001 г. количество участников увеличилось: в состав участников вошли Ушакова Е.А. и Ивкина Т.А. В следующей таблице отражена текущая структура собственности ООО «ПКФ «ДиПОС»:

Участник	Доля
Посулько Сергей Николаевич	19,9%
Дроздов Александр Иванович	17,0%
Ивкина Татьяна Александровна	16,8%
Ушаков Александр Анатольевич	13,3%
Бабунов Борис Михайлович	6,6%
Елаев Ростислав Игоревич	6,6%
Лобанкова Марина Федоровна	6,6%
Ушакова Елена Александровна	6,6%
Щипунов Юрий Викторович	6,6%
<b>Итого</b>	<b>100,0%</b>

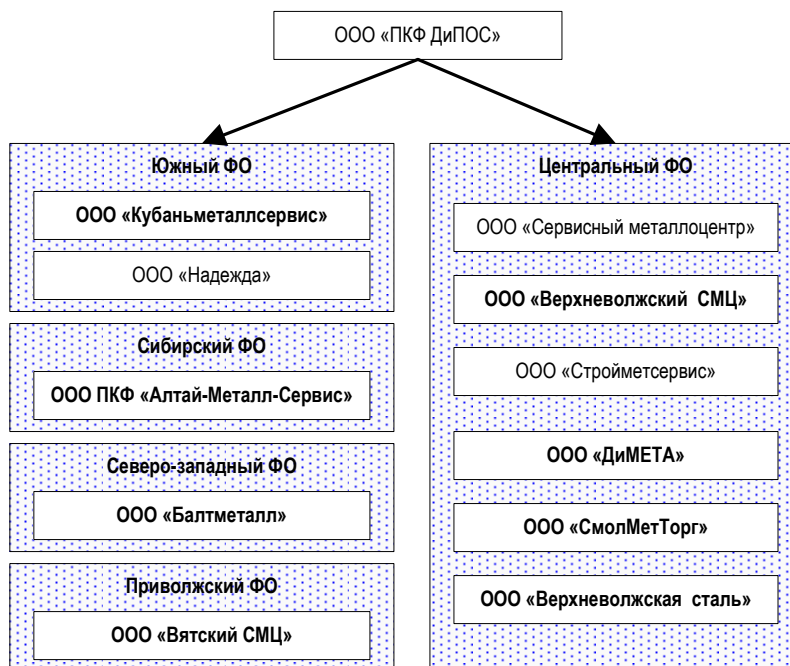
Источник: ООО «ПКФ «ДиПОС»

В соответствии с уставом ООО «ПКФ «ДиПОС», высшим органом управления Эмитента является Общее собрание участников. Руководство текущей деятельностью осуществляется единоличным исполнительным органом – Генеральным директором. Генеральный директор подотчетен Общему собранию участников.

С 1993 г. Генеральным директором Компании является Дроздов А.И. Функции коммерческого директора осуществляет Посунько С.Н.

### 3.2. Корпоративная структура

На следующей диаграмме отражена структура Группы компаний «ДиПОС» (жирным шрифтом выделены компании, осуществляющие дилерские функции в регионах):



Источник: ПКФ «ДиПОС»

Ниже представлена информация о крупнейших региональных компаниях Группы «ДиПОС»:

ООО «Верхневолжский СМЦ» является основным производственным предприятием Группы и выступает поручителем по облигационному займу. Следующая таблица отражает основные финансовые результаты ООО «Верхневолжский СМЦ» в 2005-2006 гг. и 1 кв. 2007 г., млн руб.:

Показатель	2005	2006	1 кв. 2007
Выручка	1 511	2 444	593
Прибыль от продаж	13	50	-19
Чистая прибыль	6	35	-22
Активы	386	634	981
Финансовые обязательства	121	350	495
Собственный капитал	12	48	26

Источник: финансовая отчетность Поручителя по РСБУ

Производственный комплекс компании состоит из цехов площадью 20 га. Склад оснащен современной грузоподъемной техникой и подъездными путями. В 1 квартале 2007 г. проведены мероприятия по монтажу и запуску новых производственных линий. Поставки металла и изделий из него охватывают Московскую, Ивановскую, Костромскую, Ярославскую, Владимирскую и Нижегородскую области и другие регионы (подробнее см. п. 3.3. «Производство»).

ООО «Балтметалл» занимает лидирующее положение на рынке строительного металлопроката Северо-Западного региона России. Поставки металла охватывают Санкт-Петербург, Ленинградскую, Новгородскую, Псковскую, Мурманскую, Вологодскую и Архангельскую области. Выручка компании в 2006 г. составила 1,2 млрд руб., чистая прибыль – 107 млн руб.

ООО «КубаньМеталлСервис» основано в мае 2000 г. На сегодняшний день компания занимает лидирующие позиции на рынке металлопроката в Южном Федеральном округе. Компания имеет 2 базы в поселке Гирей (Гулькевичский район) и в Краснодаре общей площадью 17,7 тыс. кв. м. В настоящее время идет освоение в г. Краснодаре новой территории площадью 5,7 га, на которой будут расположены складские и производственные мощности. Выручка в 2006 г. составила 940 млн руб., чистая прибыль – 52 млн руб.

ООО ПКФ «Алтай-Металл-Сервис» существует с августа 2000 г. и занимается поставками металлопроката для рынка Алтайского края, Кемеровской, Новосибирской, Томской областей и других регионов Сибири и Дальнего Востока. Компания располагает складской площадкой (общая площадь — 5 тыс. кв.м), оснащенной современным башенным краном и собственными железнодорожными подъездными путями. На складе постоянно имеется до 3 тыс. тонн продукции. Компания располагает собственным парком СуперМАЗов. Выручка компании в 2006 г. составила 402 млн руб., чистая прибыль – 16 млн руб.

### **3.3. Производство**

В рамках диверсификации деятельности Группа компаний «ДиПОС» наращивает производственные мощности по выпуску собственной продукции из металлопроката для строительной, автомобильной, машиностроительной, топливно-энергетической и других отраслей. При изготовлении продукции используется самое современное оборудование, новейшие технологии и качественные материалы. Список продукции собственного производства включает:

- сварную сетку (кладочную, дорожную, арматурную). Сварная сетка изготавливается из проволоки или арматуры и используется в монолитном и дорожном строительстве. Например, кладочная сетка используется для армирования (укрепления) штукатурного покрытия из кирпичной или иной кладки. Дорожная сетка применяется для армирования бетонного слоя в дорожном покрытии, а арматурная сетка - для армирования бетонного пола или монолитных перекрытий в строительстве.
- профнастил, или профилированный лист. Профнастил изготавливается из рулонной стали, обычно с покрытием: оцинкованным или оцинкованным с лакокрасочным покрытием разных цветов. Профнастил подразделяется на стеновой и настольный, и используется в строительстве для устройства заборов и стен быстровозводимых сооружений, крыш различных зданий, межэтажных перекрытий в качестве несъемной опалубки.
- просечно-вытяжной лист (ПВЛ). ПВЛ изготавливается из листовой стали 0,4-8 мм и используется в строительстве и производстве металлоконструкций в качестве сеток и решеток для защиты проемов, для штукатурных работ, а также для устройства лестниц и ступеней, переходных мостиков в различных несущих конструкциях. При применении ПВЛ строительная грязь не задерживается на поверхности и проваливается в просечные отверстия.
- ленты (холоднокатанные, оцинкованные и пр.). Ленты изготавливаются из рулонной стали (холоднокатанной без покрытия, или с оцинкованным и лакокрасочным покрытием) путем продольного роспуска. Эта продукция используется в качестве заготовки для дальнейшего производства оконных профилей, строительных профилей для быстровозводимых внутренних стен, подвесных потолков, а также в производстве витых воздуховодов для вентиляционных систем, а также в штамповке и других видах механической обработки.
- листы нестандартного раскроя (холоднокатанные, оцинкованные и пр.). Такие листы изготавливаются из рулонной стали толщиной 0,3-3 мм с покрытием или без него и используются в качестве заготовок для штамповки объемных корпусных деталей в машиностроении и производстве бытовой техники, а также в качестве готовых плоских деталей при производстве металлической мебели и различных металлоконструкций.



- скобо-гибочные изделия для армокаркасов (скобы, хомуты, петли, анкеры, змейки). Эти изделия изготавливаются из арматурной стали ф6-40 мм. Используются в качестве отдельных закладных деталей или при изготовлении сварных армокаркасов железобетонных изделий, а также при строительстве художественных заборов, решеток и т.п.

ООО «Верхневолжский СМЦ»- крупнейшее производственно предприятие Группы компаний «ДиПОС». В состав производственного комплекса компании в настоящее время входят следующие мощности:

- линия поперечной резки с ротационно-осцилирующими ножницами FAGOR (Испания);
- линия поперечной резки «Аркада»;
- линия продольной резки металла CAMU, Италия.
- линия продольной резки «Аркада»;
- 2 автоматические линии по производству профилированного листа (профнастил) «Аркада»;
- 2 линии по производству просечно-вытяжного листа (ПВЛ) производства «Донпрессмаш»;
- установки для резки листового и профильного материалов;
- 2 сварочные линии типа АТТ 10 и АТТ 8 EVG (Австрия);
- сварочная линия по производству фиксаторов для сетки фирмы EVG (Австрия);
- гильотинные ножницы для резки сетки фирмы EVG (Австрия);
- правильно-отрезная машина для резки и правки арматуры DRE14C производства фирмы EVG (Австрия);
- линия холодного проката арматурной стали EVG (Австрия);
- линии изготовления скобо-гибочных изделий .

Линия поперечной резки FAGOR была установлена на предприятии в апреле 2007 г. Это первая подобная линия в России и одна из пяти – в мире. Линия предназначена для производства листовых заготовок прямоугольной, трапециевидной, ромбической и треугольной формы, что значительно упрощает дальнейший технологический процесс при производстве корпусных деталей для автомобильной, электротехнической, машиностроительной и других отраслей промышленности. В августе 2007 г. на предприятие поступит еще одна усовершенствованная аналогичная линия.

На оборудовании фирмы FAGOR изготавливаются автокомпоненты для таких концернов, как Mercedes, BMW, Volkswagen, Ford, Opel - General Motors, Mitsubishi, Suzuki, Nissan, Renault, Peugeot PSA, Fiat и т.д. Производство на этой линии позволит Группе компаний «ДиПОС» расширить клиентскую базу за счет крупнейших российских автопроизводителей.

В ноябре 2007 г. планируется начало монтажа современной высокопроизводительной линии продольной резки металла производства фирмы «GEORG» (Германия). В июне 2007 г. на предприятие поступит сварочная линия по производству сетки EVG-GE16 (Австрия), в августе 2007 г. – 3 автоматические линии по производству строительных профилей и армирующих профилей для оконных конструкций фирмы PIEMME (Италия), в марте 2008 г. – линия для производства просечно-вытяжного листа фирмы BENDER (Германия).

В следующей таблице приведены данные об объемах продаж продукции собственного производства в 2006 г. и прогноз на 2007 г., в натуральном и стоимостном выражении:

Продукция	2006		П2007	
	тыс. тонн	млн руб.	тыс. тонн	млн руб.
Лента	48	1 240	62	1 418
Профнастил	22	683	22	612
Сетка	24	498	30	540
Лист	11	348	53	1 509
ПВЛ	4	63	3	44
Арматура	10	170	10	170
Прочее	1	5	4	125
<b>Итого</b>	<b>120</b>	<b>3 007</b>	<b>184</b>	<b>4 418</b>

Источник: ООО «ПКФ «ДиПОС»

По итогам 2006 г. доля продаж продукции собственного производства составила около 20% в совокупной выручке. По итогам 2007 г. Компания планирует увеличить объемы собственного производства на 53% в натуральном выражении и 47% в стоимостном. Доля собственного производства к концу 2007 г. планируется на уровне 30-35%. Наличие собственного производства позволяет более гибко регулировать рентабельность Компании в сравнении с простой торговлей металлопродукцией за счет контроля над производственной маржой.

### 3.4. Продажи

В следующей таблице представлены данные о структуре продаж ПКФ «ДиПОС» по видам продукции в натуральном и стоимостном выражении:

Продукция	2005		2006	
	тыс. тонн	млн руб.*	тыс. тонн	млн руб.*
Лист	180	3 711	226	4 885
Арматура, катанка	213	3 126	270	4 667
Сортовой фасонный прокат (балка, швеллер, уголок)	93	1 705	110	2 166
Трубы	54	1 188	83	1 952
Профнастил	7	245	12	388
Сетка	7	151	13	319
Прочее	71	1 321	89	1 585
<b>Итого</b>	<b>627</b>	<b>11 447</b>	<b>803</b>	<b>15 962</b>

\*с учетом НДС

Источник: ООО «ПКФ «ДиПОС»

По итогам 2006 г. основной объем продаж пришелся на листовую прокат (28% продаж в натуральном и 31% в стоимостном выражении) и арматуру (34% продаж в натуральном и 29% в стоимостном выражении). Продукция собственного производства обеспечила около 20% продаж Группы компаний «ДиПОС».

ООО ПКФ «ДиПОС» поставляет металлопродукцию, главным образом, на объекты коммерческой недвижимости, возведение которых, в частности, в Московском регионе, идет очень быстрыми темпами. Компания осуществляет поставки под проекты таких компаний и торговых марок, как ИКЕА, Мегасфера, Рамстор, Ашан, а также строительства новых аэропортов в Москве.

База постоянных клиентов ООО «ПКФ «ДиПОС» превышает 10 тыс. компаний, при этом доля каждого из них в совокупных объемах реализации не превышает 1%. Порядка 50% отгрузок производится через региональные компании Группы, расположенные по всей России (см. п. 3.2. «Корпоративная структура»). Расчеты с покупателями осуществляются преимущественно по факту отгрузки (около 56%). Около 44% отгрузок - с отсрочкой платежа на срок до 45 дней.

Условно клиентов ООО «ПКФ «ДиПОС» можно разделить на три группы:

- стратегические клиенты: в основном, это крупные строительные компании (Энка, Донстрой, Крост, Ингеоком, МонАрх, Штрабаг, Буигстрой, Капитал Групп и пр.). Текущие условия работы с ними определяются продолжительностью отношений, их перспективностью, платежной дисциплиной и объемом заказов. ДиПОС предоставляет таким клиентам дополнительные скидки, а условия расчетов предусматривают отсрочку платежа. С развитием собственной металлоперерабатывающей базы данная категория расширяется за счет предприятий иных отраслей (в первую очередь машиностроения).
- прочие постоянные клиенты: несмотря на меньшие объемы заказов, с данными клиентами установлены долгосрочные отношения, поэтому расчеты с ними также осуществляются с отсрочкой.
- «спотовые» клиенты: самая нестабильная группа клиентов, поэтому условия платежа не предусматривают отсрочку.

Крупнейшие базы ООО «ПКФ «ДиПОС» расположены в Лыткарино и Тураево Московской области, их общая площадь составляет около 19 га. Базы оборудованы современными кранами (мостовыми, козловыми, и автокранами) грузоподъемностью от 10 до 20 т, погрузчиками и иной необходимой

техникой для качественного и быстрого обслуживания клиентов. Для определения веса отгружаемой продукции применяются высокоточные электронные весы. Развитая транспортная инфраструктура позволяет загрузить 250 машин в день, эквивалент 2-3 тыс. тонн металлопродукции в зависимости от загрузки.

Оба склада имеют развитую железнодорожную инфраструктуру, которая состоит из подъездных путей общей протяженностью около 2 км, 6 железнодорожных стрелок. Длина фронта выгрузки вагонов, в т.ч. эстакад, в Лыткарино составляет 714 м, в Тураево – 154 м.

Компания осуществляет доставку металлопродукции клиентам собственным автотранспортом. Автопарк Группы составляет около 100 большегрузных автомашин, большую часть которого приходится на автопоезда фирмы SCANIA. Все автомашины оснащены системой спутниковой навигации, благодаря которой контролируется местонахождение каждого автомобиля и время доставки металлопродукции. В периоды пиковых сезонных продаж Компания прибегает к услугам сторонних транспортных организаций (до 50% перевозок). ООО «ПКФ «ДиПОС» также осуществляет доставку железнодорожным транспортом.

### 3.5. Затраты

В следующей таблице представлены данные по структуре расходов ООО «ПКФ «ДиПОС» в 2005—2006 гг. и 1 кв. 2007 г., млн руб.:

Показатель	2005	2006	1 кв. 2007
Материальные затраты	9 234	12 550	3 570
Накладные расходы, всего, в т.ч.	184	293	114
Транспортные расходы	39	41	34
Расходы на заработную плату	30	56	30
Расходы по реализации	113	165	44
Прочие	14	15	6
<b>Итого по элементам затрат</b>	<b>9 418</b>	<b>12 843</b>	<b>3 684</b>

Источник: ООО «ПКФ ДиПОС»

Основными статьями затрат компании являются материальные затраты (98% от общей суммы расходов за 2006г.). Компания закупает следующие виды металлопродукции: арматуру, листовой, сортовой, трубный прокат и пр. Около 31% материальных затрат приходится на арматуру, 23% - на листовой прокат, 13% - на трубный прокат.

В следующей таблице представлены данные о поквартальной динамике цен на основные виды закупаемой продукции в 2005-2006 г. и 1 кв. 2007 г., тыс. руб./тонна:

Продукция	1 кв. 2005	2 кв. 2005	3 кв. 2005	4 кв. 2005	1 кв. 2006	2 кв. 2006	3 кв. 2006	4 кв. 2006	1 кв. 2007
Трубы	21,2	21,2	20,1	21,2	20,6	20,5	23,1	24,4	24,6
Листовой прокат	20,4	21,5	18,8	19,6	18,5	19,9	22,0	22,7	22,5
Сортовой прокат	16,8	15,6	14,3	14,7	14,7	15,3	16,8	18,6	19,2
Арматура	14,9	14,3	13,3	13,7	13,6	14,2	16,2	18,4	18,5

Источник: ООО «ПКФ ДиПОС»

После весьма значительного роста цен в 2004 г. в 2005 г. цены на сырье в целом несколько понизились. В 3-м кв. 2006 г. вновь начался подъем цен на все виды металлопродукции, который, по мнению большинства экспертов, продолжится и в ближайший год.

Основными поставщиками ПКФ «ДиПОС» являются крупнейшие российские металлургические компании: Северсталь, НЛМК, ЕвразХолдинг, ММК, БМЗ, Мечел и пр. С этими и другими производителями Компания имеет прямые договоры. Доля каждого из прочих поставщиков не превышает 5%. В следующей таблице представлены данные об объемах поставок продукции поставщиками в 2005-2006 гг. и 1 кв. 2007 г.:

	2005		2006		1 кв. 2007	
	млрд руб.	%	млрд руб.	%	млрд руб.	%
Северсталь	2,6	26%	5,0	35%	1,2	26%
ЕвразХолдинг	2,1	21%	2,2	16%	1,0	22%
НЛМК	2,1	21%	2,7	19%	0,5	11%
ММК	-	-	-	-	0,4	9%
ТД Мечел	0,6	6%	1,0	7%	0,2	4%
Белорусский Метзавод	0,6	6%	0,7	5%	0,2	4%
Прочие	1,1	20%	2,6	18%	1,2	24%
<b>Итого</b>	<b>10,1</b>	<b>100%</b>	<b>14,1</b>	<b>100%</b>	<b>4,7</b>	<b>100%</b>

Источник: ООО «ПКФ ДиПОС»

В 2006 г. произошло изменение структуры поставок: существенно увеличился объем и доля поставок с Северстали (с 2,6 млрд руб. до 5 млрд руб.), что объясняется более предпочтительным ассортиментом этого комбината, а также лучшими ценовыми условиями на тот момент.

В целом оплата поставок сырья осуществляется преимущественно по предоплате, хотя отдельные поставки (преимущественно в зимние месяцы, когда предложение проката превышает спрос) могут оплачиваться в течение 2-3 дней после отгрузки.

Практически весь объем платежей за металлопродукцию (98%) осуществляется через головную компанию – ПКФ «ДиПОС». Через Компанию также происходит согласование номенклатуры и комплектация поставок для компаний Группы.

Отгрузка продукции с металлургических комбинатов осуществляется напрямую железнодорожными вагонами. 50% отгружается на ПКФ «ДиПОС» на московские склады, 50% поставляется на компании Группы и региональных клиентов. Все склады Группы «ДиПОС», большая часть которых находится в собственности Группы, оборудованы подъездными железнодорожными путями, современными погрузочно-разгрузочными мощностями.

Перераспределение продукции между московскими базами и региональными дилерами в случае необходимости осуществляется собственным автомобильным транспортом.

### 3.6. Финансовые результаты

Эмитент и Поручитель составляют финансовую отчетность в соответствии с Российскими стандартами бухгалтерского учета. Кроме того, в рамках Группы «ДиПОС» с 2006 г. составляется управленческая отчетность. При этом, данные отчетности Эмитента и Поручителя по РСБУ достаточно полно отражают общие результаты деятельности Группы: совокупно на долю ООО «ПКФ «ДиПОС» и ООО «Верхневолжский сервисный металлоцентр» приходится более 90% совокупной выручки и порядка 60% чистой прибыли Группы.

В следующей таблице приведены данные отчета о прибылях и убытках ООО «ПКФ «ДиПОС» в 2005-2006 гг. и 1 кв. 2006 и 2007 гг.:

Показатель	2005	2006	1 кв. 2006	1 кв. 2007
Выручка	9 701	13 528	2 249	3 788
Прибыль от продаж	282	684	42	104
Чистая прибыль	126	410	7	45

Источник: отчетность ООО «ПКФ ДиПОС» по РСБУ

По итогам 2006 г. выручка ООО «ПКФ «ДиПОС» увеличилась на 39% в сравнении с 2005 г. и составила 13,5 млрд руб. Основными причинами роста продаж стали:

- увеличение емкости рынка и рост спроса со стороны строительных компаний;
- увеличение цен на продукцию (в среднем на 15-20%);
- увеличение объемов собственного производства (выход на полную мощность сварочных линий, производящих строительную сетку).

В целом для металлоторговли характерна определенная сезонность деятельности: спад продаж приходится на 1 квартал календарного года. Это вызвано снижением заказов со стороны основных

потребителей – строительных компаний, которые сокращают работы в зимние месяцы. Основным объемом продаж металлопродукции приходится на 2-е полугодие.

Несмотря на отрицательное действие сезонного фактора, по итогам 1 кв. 2007 г. ДиПОС увеличил объемы выручки на 68% в сравнении с 1 кв. прошлого года до 3,9 млрд руб. Основными факторами роста стали:

- увеличение объемов отгрузки в натуральном выражении на 26% до 177 тыс. тонн;
- увеличение объемов продаж продукции собственного производства: в частности, по сетке собственного производства на 73% до 671 тыс. кв. м;
- рост цен на металлопродукцию в среднем на 20-30%.

Прибыль от продаж в 2006 г. увеличилась в 2.4 раза до 684 млн руб., рентабельность продаж составила 5%. Основными причинами опережающего роста прибыли стало увеличение продаж продукции собственного производства с большей добавленной стоимостью.

Чистая прибыль Компании за 2006 г. составила 410 млн руб., что более чем в 3,2 раза превышает уровень 2005 г. По итогам 1 кв. 2007 г. чистая прибыль составила 45 млн руб. против 7 млн руб. в 1 кв. 2006 г. Чистая прибыль направляется ПКФ «ДиПОС» в развитие бизнеса, дивиденды в 2005-2006 гг. не выплачивались.

В следующей таблице приведены данные баланса Компании на 31 декабря 2005 и 2006 гг., а также на 31 марта 2007 г.:

Показатель	2005	2006	1 кв. 2007
Активы, в т.ч.	2 709	3 456	4 524
Внеоборотные активы	603	710	874
Собственный капитал	1 022	1 432	1 478
Финансовый долг	1 357	1 764	2 567

Источник: отчетность ООО «ПКФ ДиПОС» по РСБУ

С начала этого года активы Компании выросли на 31% до 4,5 млрд руб., что связано с ростом объемов бизнеса: оборотные активы увеличились на 33%, внеоборотные активы – на 22%. Деятельность ООО «ПКФ «ДиПОС» финансируется как за счет собственных (33%), так и за счет заемных средств (67%).

В следующей таблице представлены данные управленческой отчетности Группы «ДиПОС» в 2006 г., млн руб.:

Показатель	2006
Выручка	14 790
Прибыль от продаж	1 053
Чистая прибыль	684
Финансовый долг	2 221
Собственный капитал	2 112
Активы	4 617

Источник: управленческая отчетность Группы «ДиПОС»

### 3.7. Финансовые обязательства

По состоянию на 23 мая 2007 г. общая сумма заемных средств ООО «ПКФ «ДиПОС» и ООО «Верхневолжский СМЦ» составляла 2,8 млрд руб., в т.ч. задолженность Эмитента – 2,5 млрд руб., задолженность Поручителя – 310 млн руб. Задолженность других компаний Группы не превышает 160 млн руб.

Основными кредиторами Группы являются крупнейшие российские и западные банки (Сбербанк, Внешторгбанк, Райффайзенбанк). Средневзвешенная ставка по портфелю составляет около 9,7%. Следующая таблица описывает основные финансовые заимствования ООО «ПКФ «ДиПОС» по состоянию на 23 мая 2006г.:

Банк-кредитор	Сумма, млн руб.	Обеспечение	Срок погашения
Сбербанк	1 434	залог товаров в обороте, оборудования, поручительства	различные сроки погашения в 2007/08 гг.
Райффайзенбанк	800	нет	октябрь-ноябрь 2007г.
Внешторгбанк	200	залог оборудования, поручительства	декабрь 2007г.
Русский Индустриальный Банк	100	поручительство генерального директора	июнь 2007 г.
<b>Сумма задолженности, всего</b>	<b>2 534</b>		

Источник: ООО «ПКФ «ДиПОС»

Задолженность перед Сбербанком состоит из инвестиционного кредита (134 млн руб.), предоставленного на реконструкцию и модернизацию производственной площадки (срок погашения – июнь 2008 г.), а также кредитов на пополнение оборотных средств. Кредиты Райффайзенбанка представляют собой бридж-финансирование перед выпуском облигационного займа и будут погашены за счет средств этого займа.

Всего за счет средств облигационного займа Компания планирует погасить до 1,2 млрд руб., 800 млн руб. будут направлены на развитие бизнеса. На конец 2007 г. финансовая задолженность Группы компаний «ДиПОС» не должна превысить 4,0 млрд руб.

### 3.8. Стратегия и инвестиции

Долгосрочная стратегия компании ДиПОС рассчитана на 5 лет и направлена на создание сети специализированных сервисных металлоцентров, оказывающих услуги по вторичной переработке металла.

Использование услуг независимых сервисных металлоцентров для конечных потребителей (металлургические комбинаты, автопроизводители, производители бытовой техники и пр.) более выгодно в сравнении с созданием собственных центров за счет меньшей себестоимости (отсутствие капитальных затрат, а также более низкие операционные издержки). Спрос на услуги сервисных металлоцентров, по прогнозам различных источников, будет расти ежегодно приблизительно на 5-7%.

К концу 2011 г. за счет реализации стратегических задач, Компания планирует:

- увеличить объем реализации продукции собственного производства с высокой добавленной стоимостью в выручке;
- увеличить прибыль и рентабельность деятельности;
- значительно расширить ассортимент продукции.

По оценкам Компании, объем инвестиций в ближайшие 2 года должен составить 1,2 млрд руб. Краткосрочными задачами на 2007-2008 гг. являются:

1. прирост объемов производства на Верхневолжском сервисном металлоцентре (Иваново) в 2007 г. на 52 тыс. тонн, в 2008 г. – на 130 тыс. тонн при коэффициенте загрузки мощностей 60% и 70%, соответственно. Нарастивание объемов производства должно обеспечить прирост чистой прибыли на 113 млн руб. в ближайшие 2 года. С 2003 г. объем инвестиций в проект составил порядка 720 млн руб. Инвестиции были осуществлены за счет собственных средств. Планируемый объем инвестиций на следующие 5 лет – около 944 млн руб.;
2. увеличение объемов продаж через новый складской комплекс в Краснодаре до 100 тыс. тонн (по итогам 2006 г. объем продаж составил 51 тыс. тонн). Объем осуществленных инвестиций на данный момент составляет около 130 млн руб. Инвестиции осуществлялись за счет собственных средств.

Инвестиционная привлекательность Краснодарского края для Группы «ДиПОС» определяются реализацией ряда федеральных программ по развитию региона. Так, в рамках федеральной целевой программы «Развитие города Сочи как горноклиматического курорта в 2006-2014 гг.» предусматривает инвестиции в размере 313,9 млрд руб. (62% выделит госбюджет, 38% — частные инвестиции). Программа предусматривает масштабное строительство жилья и спортивных комплексов, что обеспечивает высокий спрос на продукцию Группы «ДиПОС».

3. открытие к середине 2008 г. производственного комплекса по изготовлению изделий из арматуры в Лыткарино для удовлетворения спроса строительной отрасли Москвы в металлоконструкциях и арматуре. Планируемый объем инвестиций на 2007-2008 гг. составляет порядка 451 млн руб., в т.ч. 272 млн руб. – строительство, 179 млн руб. – покупка оборудования.

В среднесрочной перспективе в 2009-2010 гг. ДиПОС планирует:

1. строительство производственно-складского комплекса под Санкт-Петербургом. Планируемый объем инвестиций в проект составляет 603 млн руб., в т.ч. 300 млн руб. - строительство комплекса, 303 млн руб. – приобретение оборудования.

Выбор площадки обусловлен высокой инвестиционной привлекательностью города, масштабным строительством и прогнозируемым ростом спроса на продукцию Компании со стороны строительной отрасли и автопроизводителей.

Крупнейшими инвестиционными проектами города на данный момент являются:

- автомагистраль «Западный скоростной диаметр» (более 2 млрд долл.);
- комплекс «Балтийская жемчужина» (1,3 млрд долл.);
- завод по производству автомобилей Nissan (200 млн долл.);

- завод по производству автомобилей Toyota (100 млн долл.);
- завод по производству автомобилей General Motors (115 млн долл.).

2. расширение парка грузовых автомобилей (95 млн руб.);

По итогам 2007 г. Компания планирует увеличить выручку до 19,4 млрд руб., чистую прибыль – до 490 млн руб. В дальнейшем ООО «ПКФ «ДиПОС» ожидает увеличение объема продаж и прибыли в среднем на 15-20% в год.



## 4. Краткий обзор отрасли

### Производство металлопроката

Металлургическая отрасль в общем объеме промышленного производства России составляет 16%, в том числе черная металлургия – 10%. Доля черной металлургии в объеме экспорта – свыше 17% (второе место после ТЭК). Доля металлургии в общих налоговых поступлениях в бюджетную систему страны достигает 9%. Основной продукцией черной металлургии является сталь и металлопрокат.

По данным Федеральной службы государственной статистике (ФСГС РФ), производство продукции черной металлургии за 2006 г. выросло в целом на 7,5% к уровню 2005 г. В следующей таблице приведены данные об объемах производства основных видов продукции отрасли в 2005-2006 г., млн тонн:

Показатель	2005	2006	Темп прироста
Чугун и доменные ферросплавы	49,2	51,7	+5%
Сталь	66,3	70,8	+7%
Готовый прокат черных металлов, в т.ч.	54,6	58,2	+7%
Сортовой	30,1	32,7	+9%
Листовой	23,9	24,9	+4%
Стальные трубы	6,7	7,9	+18%
Метизная продукция	2,9	3,3	+14%

Источник: ФСГС РФ

Поставки стали и металлопроката в 2006 г. осуществляли более 70 предприятий. Листовой прокат поставляли 19 комбинатов и заводов, сортовой прокат – 40 комбинатов и заводов, трубы – 31 завод. При этом 6 крупнейших производителей стали и проката – Северсталь, ЕвразХолдинг, ММК, НЛМК, Металлоинвест и Мечел – в 2006 г. обеспечили около 85% внутреннего объема потребления проката.

Плоский прокат производится в России преимущественно ММК, Северсталь и НЛМК (около 90% от объема 2006 г.). Сортовой прокат производится преимущественно ЕвразХолдингом и Мечелом. Так, в 2006 г. ЕвразХолдинг произвел 32% всего объема выпуска сортового проката в стране, а принадлежащий Мечелу Челябинский металлургический комбинат (ЧМК) – 9%.

За исключением ММК, все крупные российские производители стали и проката самостоятельно обеспечивают себя железной рудой, что дает им конкурентное преимущество на рынке. Кроме того, большинство из них также владеют предприятиями в РФ по добыче коксующегося угля, необходимого для производства кокса – основного вида топлива, используемого при выплавке стали.

Большинство крупных российских металлургических предприятий (за исключением НКМК и ЗСМК) находятся в европейской и уральской части страны, близко к крупнейшим потребителям и европейским портам. ЗСМК и НКМК расположены в Западной Сибири (г. Новокузнецк), но имеют хорошо налаженное железнодорожное сообщение с европейской частью России, а также с портами Дальнего Востока. ЕвразХолдинг при этом является владельцем морского порта в г. Находке.

Металлургические предприятия России неуклонно совершенствуют свою технологическую базу. Наиболее технологически развитыми, по мнению экспертов, являются производства Северстали, ММК, НЛМК, ЗСМК. Наиболее современные производственные мощности среди крупнейших российских производителей стали принадлежат НЛМК. Этот комбинат отличается также наименьшей себестоимостью производства слябов, которая, по данным Металл Эксперт, в декабре 2006 г. составляла 204 долл. за тонну, что почти на 20% ниже, чем в среднем по России (251 долл. за тонну).

Основным экспортером плоского проката является его крупнейший производитель – ММК (38% объема производства в 2006 г.). В 2006 г. на долю ММК в России приходилось 51% всего российского экспорта плоского проката, 25% - на Северсталь и 17% – на НЛМК.

Доля ЕвразХолдинга в российском экспорте сортового проката составляет 30%, из которых 21% приходится на ЗСМК и 9% – на НТМК. 22% экспортируемого из России сортового проката произведено на принадлежащем Металлоинвесту ОЭМК и 11% – на Челябинском металлургическом комбинате компании Мечел. Кроме листового и сортового проката указанные производители выпускают основную часть товарных полуфабрикатов – плоских заготовок (слябы), квадратных и круглых заготовок, которые преимущественно экспортируются.

### Российский рынок металлопроката

По данным информационной системы «Маркетинг-Союз» на рынке металлопроката (включая трубную продукцию) и метизов функционирует, соответственно, 3,5 тыс. и около 1,5 тыс. компаний.

Крупнейшими потребителями металлопроката являются:

- трубные и метизные заводы, крупные машиностроительные предприятия и заводы металлоконструкций, работающие с металлургическими комбинатами по прямым договорам (АвтоВАЗ, Уралвагонзавод и т.п.),
- менее крупные предприятия (в основном из машиностроительной и строительной отраслей), имеющие значительно меньший объем потребления проката при весьма широком его ассортименте, и комплектующие производственную программу с металлбаз и сервисных центров). Оценка их объема потребления металлопроката приведена в следующей таблице, млн тонн:

Показатель	2005	2006	П2007	П2008
Сортовой прокат	11,2	12,6	13,3	14,1
Листовой прокат	6,1	7,2	8,1	9,1
Трубы	2,7	3,8	4,3	4,9
<b>Всего</b>	<b>20,0</b>	<b>23,5</b>	<b>25,7</b>	<b>28,1</b>

Источник: ООО «ПКФ «ДиПОС»

Предложение на рынке металлопроката обеспечивают:

- металлургические комбинаты и их сбытовые структуры (торговые дома и другие аффилированные с комбинатами юридические лица) - порядка 25% рынка,
- крупные сетевые металлосервисные компании, являющиеся официальными дилерами комбинатов, металлотрейдеры - порядка 30% рынка,
- менее крупные организации, осуществляющие металлоснабжение - 45% рынка.

Последние две группы составляют категорию независимых металлотрейдеров, оперирующих на вторичном рынке. Емкость вторичного рынка черных металлов России в целом, а также доли на рынке наиболее крупных независимых металлосервисных компаний приведены в следующей таблице:

Компании	город	2006	
		млн тонн	% рынка
<b>Емкость вторичного рынка</b>	<b>Россия</b>	<b>17,42</b>	<b>100%</b>
Сталепромышленная компания	Екатеринбург	1,02	5,9%
Металлсервис	Москва	0,92	5,3%
Комтех	Москва	0,85	4,9%
ДиПОС*	Москва	0,83	4,8%
Инпром	Таганрог	0,71	4,1%
Брок-Инвест-Сервис и К	Москва	0,40	2,3%

\* объем продаж указан с учетом компаний, входящих в группу. Собственный объем ООО «ПКФ «ДиПОС» - 0,8 млн тонн  
Источник: ООО «ПКФ «ДиПОС».

На долю 6 крупнейших трейдеров приходится около 30% рынка. Все лидеры рынка реализуют широкий ассортимент металлопродукции и имеют прямые договоры с крупнейшими производителями металлопродукции.

В ближайшие несколько лет вторичный рынок будет развиваться под влиянием следующих тенденций:

- дальнейшее увеличение емкости рынка за счет развития строительной и автомобильной отраслей в России. Темпы роста рынка в ближайшие 2 года составят около 10%;
- усиление конкуренции и концентрация рынка: активизация слияний и поглощений, уход с рынка мелких игроков и усиление позиций крупных;
- диверсификация деятельности трейдеров: организация на складах сервисных металлоцентров и производственных подразделений, осуществляющих металлообработку (резка на ленты и листы, производство профилей и пр.).

## 5. Приложения

Отчетность Эмитента и Поручителя, составленная в соответствии с РСБУ, за 2006 г. и за 1 кв. 2007г.

### Бухгалтерский баланс ООО «ПКФ «ДиПОС» на 31 декабря 2006 г., тыс. руб.

	Код	На начало отчетного периода	На конец отчетного периода
<b>АКТИВ</b>			
<b>I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ</b>			
Нематериальные активы	110	0	0
Основные средства	120	116 094	108 559
Незавершенное строительство	130	261 042	175 321
Доходные вложения в материальные ценности	135	216 715	393 759
Долгосрочные финансовые вложения	140	8 662	32 162
Отложенные налоговые активы	145	374	413
Прочие внеоборотные активы	150	0	0
<b>Итого по разделу I</b>	<b>190</b>	<b>602 887</b>	<b>710 214</b>
<b>II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ</b>			
Запасы	210	694 752	968 776
в том числе:			
сырье, материалы и другие аналогичные ценности	211	288	53
Животные на выращивании и откорме	212	0	0
затраты в незавершенном производстве	213	2 117	1 557
готовая продукция и товары для перепродажи	214	690 630	965 003
расходы будущих периодов	216	1 717	2 163
Товары отгруженные	217	0	0
Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	220	105 529	51 464
Дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются более чем через 12 месяцев после отчетной даты)	230	0	0
в том числе покупатели и заказчики	231	0	0
Дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются в течение 12 месяцев после отчетной даты)	240	1 299 568	1 688 486
в том числе:			
покупатели и заказчики	241	785 848	782 290
Краткосрочные финансовые вложения	250	2 080	3 110
Денежные средства	260	4 725	33 802
Прочие оборотные активы	270	0	0
<b>Итого по разделу II</b>	<b>290</b>	<b>2 106 654</b>	<b>2 745 638</b>
<b>БАЛАНС</b>	<b>300</b>	<b>2 709 541</b>	<b>3 455 852</b>
<b>ПАССИВ</b>			
<b>III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ</b>			
Уставный капитал	410	12 000	12 000
Собственные акции, выкупленные у акционеров	411	(0)	(0)
Добавочный капитал	420	8	8
Резервный капитал	430	0	0
в том числе			
резервы, образованные в соответствии с законодательством	431	0	0
резервы, образованные в соответствии с учредительными документами	432	0	0
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	470	1 009 836	1 420 263
<b>Итого по разделу III</b>	<b>490</b>	<b>1 021 844</b>	<b>1 432 271</b>
<b>IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>			
Займы и кредиты	510	260 308	134 400
Отложенные налоговые обязательства	515	4 721	11 477
Прочие долгосрочные обязательства	520	27 955	0
<b>Итого по разделу IV</b>	<b>590</b>	<b>292 984</b>	<b>145 877</b>
<b>V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>			
Займы и кредиты	610	1 096 823	1 629 959
Кредиторская задолженность	620	297 890	247 745
в том числе:			

поставщики и подрядчики	621	108 652	121 076
задолженность перед персоналом организации	622	0	0
задолженность перед государственными внебюджетными фондами	623	0	0
задолженность по налогам и сборам	624	1 828	19 077
прочие кредиторы	625	187 410	107 592
Задолженность перед участниками (учредителями) по выплате доходов	630	0	0
Доходы будущих периодов	640	0	0
Резервы предстоящих расходов	650	0	0
Прочие краткосрочные обязательства	660	0	0
<b>Итого по разделу V</b>	<b>690</b>	<b>1 394 713</b>	<b>1 877 704</b>
<b>БАЛАНС</b>	<b>700</b>	<b>2 709 541</b>	<b>3 455 852</b>

**СПРАВКА О НАЛИЧИИ ЦЕННОСТЕЙ,  
УЧИТЫВАЕМЫХ НА ЗАБАЛАНСОВЫХ СЧЕТАХ**

Арендованные основные средства	910	5 035	0
в том числе по лизингу	911	5 035	0
Товарно-материальные ценности, принятые на ответственное хранение	920	0	0
Товары, принятые на комиссию	930	0	0
Списанная в убыток задолженность неплатежеспособных дебиторов	940	3 069	6 241
Обеспечение обязательств и платежей полученные	950	1 694	0
Обеспечения обязательств и платежей выданные	960	57 955	27 955
Износ жилищного фонда	970	0	0
Износ объектов внешнего благоустройства и других аналогичных объектов	980	0	0
Нематериальные активы, полученные в пользование	990	0	0
Списана на доходы кредиторская задолженность	1000	5 244	6 992

**Отчет о прибылях и убытках ООО «ПКФ «ДиПОС» за 2006 г., тыс. руб.**

	Код	За отчетный период	За аналогичный период предыдущего года
<b>ДОХОДЫ И РАСХОДЫ ПО ОБЫЧНЫМ ВИДАМ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ</b>			
Выручка (нетто) от продажи товаров, продукции, работ, услуг (за минусом налога на добавленную стоимость, акцизов и аналогичных обязательных платежей)	010	13 527 450	9 701 004
Себестоимость проданных товаров, продукции, работ, услуг	020	(12 550 118)	(9 234 767)
Валовая прибыль	029	977 332	466 237
Коммерческие расходы	030	(293 309)	(184 080)
Управленческие расходы	040	(0)	(0)
Прибыль (убыток) от продаж	050	684 023	282 157
<b>ПРОЧИЕ ДОХОДЫ И РАСХОДЫ</b>			
Проценты к получению	060	741	250
Проценты к уплате	070	(155 886)	(112 995)
Доходы от участия в других организациях	080	0	0
Прочие доходы	090	103 689	95 214
Прочие расходы	100	(89 863)	(95 777)
<b>ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК) ДО НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ</b>	<b>140</b>	<b>542 704</b>	<b>168 849</b>
Отложенные налоговые активы	141	49	163
Отложенные налоговые обязательства	142	(6 757)	(1 996)
Текущий налог на прибыль	150	(125 569)	(40 783)
Прочие доходы (расходы) по прибыли	151	0	(36)
<b>ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК) ОТЧЕТНОГО ПЕРИОДА</b>	<b>190</b>	<b>410 427</b>	<b>126 197</b>
<b>СПРАВОЧНО</b>			
Постоянные налоговые обязательства (активы)	200	2 028	2 092

Руководитель  
Дроздов А.И.

Главный бухгалтер  
Фирулина Г.Е.

**Бухгалтерский баланс ООО «ПКФ «ДиПОС» на 31 марта 2007 г., тыс. руб.**

	Код	На начало отчетного периода	На конец отчетного периода
<b>АКТИВ</b>			
<b>I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ</b>			
Нематериальные активы	110	0	192
Основные средства	120	108 559	108 824
Незавершенное строительство	130	175 321	317 474
Доходные вложения в материальные ценности	135	393 759	414 693
Долгосрочные финансовые вложения	140	32 162	32 162
Отложенные налоговые активы	145	413	413
Прочие внеоборотные активы	150	0	0
<b>Итого по разделу I</b>	<b>190</b>	<b>710 214</b>	<b>873 758</b>
<b>II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ</b>			
Запасы	210	968 776	1 209 036
в том числе:			
сырье, материалы и другие аналогичные ценности	211	53	174
животные на выращивании и откорме	212	0	0
затраты в незавершенном производстве	213	1 557	11 688
готовая продукция и товары для перепродажи	214	965 003	1 193 595
Товары отгруженные	215	0	0
расходы будущих периодов	216	2 163	3 579
Прочие запасы и затраты	217	0	0
Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	220	51 464	95 127
Дебиторская задолженность (платежи по которой более чем через 12 месяцев после отчетной даты)	230	0	0
в том числе покупатели и заказчики	231	0	0
Дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются в течение 12 месяцев после отчетной даты)	240	1 688 486	2 273 211
в том числе:			
покупатели и заказчики	241	782 290	1 331 009
Краткосрочные финансовые вложения	250	3 110	3 040
Денежные средства	260	33 802	69 599
Прочие оборотные активы	270	0	0
<b>Итого по разделу II</b>	<b>290</b>	<b>2 745 638</b>	<b>3 650 013</b>
<b>БАЛАНС</b>	<b>300</b>	<b>3 455 852</b>	<b>4 523 771</b>
<b>ПАССИВ</b>			
<b>III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ</b>			
Уставный капитал	410	12 000	12 000
Собственные акции, выкупленные у акционеров	411	(0)	(0)
Добавочный капитал	420	8	8
Резервный капитал	430	0	0
резервы, образованные в соответствии с законодательством	431	0	0
резервы, образованные в соответствии с учредительными документами	432	0	0
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	470	1 420 263	1 465 522
<b>Итого по разделу III</b>	<b>490</b>	<b>1 432 271</b>	<b>1 477 530</b>
<b>IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>			
Займы и кредиты	510	134 400	134 400
Отложенные налоговые обязательства	515	11 477	11 066
Прочие долгосрочные обязательства	520	0	0
<b>Итого по разделу IV</b>	<b>590</b>	<b>145 877</b>	<b>145 466</b>
<b>V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>			
Займы и кредиты	610	1 629 959	2 432 886
Кредиторская задолженность	620	247 745	467 889
в том числе:			
поставщики и подрядчики	621	121 076	283 192
задолженность перед персоналом организации	622	0	13 348
задолженность перед государственными внебюджетными фондами	623	0	1 132
задолженность по налогам и сборам	624	19 077	16 041
прочие кредиторы	625	107 592	154 176

Задолженность перед участниками (учредителями) по выплате доходов	630	0	0
Доходы будущих периодов	640	0	0
Резервы предстоящих расходов	650	0	0
Прочие краткосрочные обязательства	660	0	0
<b>Итого по разделу V</b>	<b>690</b>	<b>1 877 704</b>	<b>2 900 775</b>
<b>БАЛАНС</b>	<b>700</b>	<b>3 455 852</b>	<b>4 523 771</b>

**СПРАВКА О НАЛИЧИИ ЦЕННОСТЕЙ,  
УЧИТЫВАЕМЫХ НА ЗАБАЛАНСОВЫХ СЧЕТАХ**

Арендованные основные средства	910	0	0
в том числе по лизингу	911	0	0
Товарно-материальные ценности, принятые на ответственное хранение	920	0	0
Товары, принятые на комиссию	930	0	0
Списанная в убыток задолженность неплатежеспособных дебиторов	940	6 241	6 241
Обеспечение обязательств и платежей полученные	950	0	0
Обеспечения обязательств и платежей выданные	960	27 955	29 955
Износ жилищного фонда	970	0	0
Износ объектов внешнего благоустройства и других аналогичных объектов	980	0	0
Нематериальные активы, полученные в пользование	990	0	0
Списана на доходы кредиторская задолженность	1000	6 992	6 992

**Отчет о прибылях и убытках ООО «ПКФ «ДиПОС» за 1 квартал 2007 г., тыс. руб.**

Код	За отчетный период	За аналогичный период предыдущего года
<b>ДОХОДЫ И РАСХОДЫ ПО ОБЫЧНЫМ ВИДАМ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ</b>		
Выручка (нетто) от продажи товаров, продукции, работ, услуг (за минусом налога на добавленную стоимость, акцизов и аналогичных обязательных платежей)	010 3 788 347	2 249 236
Себестоимость проданных товаров, продукции, работ, услуг	020 (3 570 206)	(2 156 704)
Валовая прибыль	029 218 141	92 532
Коммерческие расходы	030 (113 935)	(50 380)
Управленческие расходы	040 (0)	(0)
Прибыль (убыток) от продаж	050 104 206	42 152
<b>ПРОЧИЕ ДОХОДЫ И РАСХОДЫ</b>		
Проценты к получению	060 300	99
Проценты к уплате	070 (46 475)	(36 389)
Доходы от участия в других организациях	080 0	0
Прочие доходы	090 25 625	22 733
Прочие расходы	100 (23 373)	(19 316)
<b>ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК) ДО НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ</b>	<b>140 60 283</b>	<b>9 279</b>
Отложенные налоговые активы	141 411	14
Отложенные налоговые обязательства	142 0	(960)
Текущий налог на прибыль	150 (15 435)	(1 590)
Прочие доходы (расходы) по прибыли	151 0	(0)
<b>ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК) ОТЧЕТНОГО ПЕРИОДА</b>	<b>190 45 259</b>	<b>6 743</b>
<b>СПРАВОЧНО</b>		
Постоянные налоговые обязательства (активы)	200 556	308

Руководитель  
Дроздов А.И.

Главный бухгалтер  
Фириюлина Г.Е.

**Бухгалтерский баланс ООО «Верхневолжский сервисный металло-центр»  
на 31 декабря 2006 г., тыс. руб.**

	Код	На начало отчетного периода	На конец отчетного периода
<b>АКТИВ</b>			
<b>I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ</b>			
Нематериальные активы	110	1 006	2 511
Основные средства	120	24 916	60 107
Незавершенное строительство	130	1 150	3 389
Доходные вложения в материальные ценности	135	-	-
Долгосрочные финансовые вложения	140	-	-
Отложенные налоговые активы	145	108	-
Прочие внеоборотные активы	150	-	-
<b>Итого по разделу I</b>	<b>190</b>	<b>27 180</b>	<b>66 007</b>
<b>II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ</b>			
Запасы	210	234 963	391 172
в том числе:			
сырье, материалы и другие аналогичные ценности	211	180 366	304 195
животные на выращивании и откорме	212	-	-
затраты в незавершенном производстве	213	-	-
готовая продукция и товары для перепродажи	214	39 445	78 595
Товары отгруженные	215	-	-
расходы будущих периодов	216	15 152	8 383
Прочие запасы и затраты	217	-	-
Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	220	51 355	3 173
Дебиторская задолженность (платежи по которой более чем через 12 месяцев после отчетной даты)	230	-	-
в том числе покупатели и заказчики	231	-	-
Дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются в течение 12 месяцев после отчетной даты)	240	61 874	161 271
в том числе:			
покупатели и заказчики	241	53 903	84 796
Краткосрочные финансовые вложения	250	2 400	-
Денежные средства	260	7 844	12 104
Прочие оборотные активы	270	-	-
<b>Итого по разделу II</b>	<b>290</b>	<b>358 436</b>	<b>567 721</b>
<b>БАЛАНС</b>	<b>300</b>	<b>385 616</b>	<b>633 728</b>
<b>ПАССИВ</b>			
<b>III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ</b>			
Уставный капитал	410	10	10
Собственные акции, выкупленные у акционеров	411	-	-
Добавочный капитал	420	-	-
Резервный капитал	430	-	-
резервы, образованные в соответствии с законодательством	431	-	-
резервы, образованные в соответствии с учредительными документами	432	-	-
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	470	12 099	48 250
<b>Итого по разделу III</b>	<b>490</b>	<b>12 109</b>	<b>48 260</b>
<b>IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>			
Займы и кредиты	510	120 885	129 535
Отложенные налоговые обязательства	515	89	1 149
Прочие долгосрочные обязательства	520	-	-
<b>Итого по разделу IV</b>	<b>590</b>	<b>120 974</b>	<b>130 684</b>
<b>V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>			
Займы и кредиты	610	-	220 000
Кредиторская задолженность	620	252 533	234 784
в том числе:			
поставщики и подрядчики	621	234 447	224 082
задолженность перед персоналом организации	622	2 560	4 895
задолженность перед государственными внебюджетными фондами	623	660	1 425
задолженность по налогам и сборам	624	5 791	1 486



прочие кредиторы	625	9 075	2 896
Задолженность перед участниками (учредителями) по выплате доходов	630	-	-
Доходы будущих периодов	640	-	-
Резервы предстоящих расходов	650	-	-
Прочие краткосрочные обязательства	660	-	-
<b>Итого по разделу V</b>	<b>690</b>	<b>252 533</b>	<b>454 784</b>
<b>БАЛАНС</b>	<b>700</b>	<b>385 616</b>	<b>633 728</b>

**СПРАВКА О НАЛИЧИИ ЦЕННОСТЕЙ,  
УЧИТЫВАЕМЫХ НА ЗАБАЛАНСОВЫХ СЧЕТАХ**

Арендованные основные средства	910	228 487	329 323
в том числе по лизингу	911	-	-
Товарно-материальные ценности, принятые на ответственное хранение	920	-	-
Товары, принятые на комиссию	930	-	-
Списанная в убыток задолженность неплатежеспособных дебиторов	940	-	-
Обеспечение обязательств и платежей полученные	950	-	-
Обеспечения обязательств и платежей выданные	960	-	304 210
Износ жилищного фонда	970	-	-
Износ объектов внешнего благоустройства и других аналогичных объектов	980	-	-
Нематериальные активы, полученные в пользование	990	-	-
Основные средства, сданные в аренду	991	-	2 997

**Отчет о прибылях и убытках ООО «ПКФ «Верхневолжский сервисный металло-центр»  
за 2006 г., тыс. руб.**

	Код	За отчетный период	За аналогичный период предыдущего года
<b>ДОХОДЫ И РАСХОДЫ ПО ОБЫЧНЫМ ВИДАМ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ</b>			
Выручка (нетто) от продажи товаров, продукции, работ, услуг (за минусом налога на добавленную стоимость, акцизов и аналогичных обязательных платежей)	010	2 444 263	1 511 411
Себестоимость проданных товаров, продукции, работ, услуг	020	(2 394 440)	(1 498 428)
Валовая прибыль	029	49 823	12 983
Коммерческие расходы	030	49 823	12 983
<b>ПРОЧИЕ ДОХОДЫ И РАСХОДЫ</b>			
Проценты к получению	060	217	-
Проценты к уплате	070	(17 982)	(8 165)
Прочие доходы	090	57 551	8 358
Прочие расходы	100	(40 729)	(4 152)
<b>ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК) ДО НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ</b>	<b>140</b>	<b>48 880</b>	<b>9 024</b>
Отложенные налоговые активы	141	-	107
Отложенные налоговые обязательства	142	(1 149)	(89)
Налог на прибыль и иные аналогичные обязательные платежи	180	(12 728)	(3 005)
<b>ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК) ОТЧЕТНОГО ПЕРИОДА</b>	<b>190</b>	<b>35 003</b>	<b>6 037</b>
<b>СПРАВОЧНО</b>			
Постоянные налоговые обязательства (активы)	200	1 246	833

Руководитель  
Крташов И.И.

Главный бухгалтер  
Шлеманова Н.В.

**Бухгалтерский баланс ООО «Верхневолжский сервисный металло-центр»  
на 31 марта 2007 г., тыс. руб.**

	Код	На начало отчетного периода	На конец отчетного периода
<b>АКТИВ</b>			
<b>I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ</b>			
Нематериальные активы	110	2 511	2 472
Основные средства	120	60 107	92 161
Незавершенное строительство	130	3 389	3 389
Доходные вложения в материальные ценности	135	-	-
Долгосрочные финансовые вложения	140	-	-
Отложенные налоговые активы	145	-	-
Прочие внеоборотные активы	150	-	-
<b>Итого по разделу I</b>	<b>190</b>	<b>66 007</b>	<b>98 023</b>
<b>II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ</b>			
Запасы	210	391 171	609 667
в том числе:			
сырье, материалы и другие аналогичные ценности	211	304 195	507 679
животные на выращивании и откорме	212	-	-
затраты в незавершенном производстве	213	-	-
готовая продукция и товары для перепродажи	214	78 594	95 235
Товары отгруженные	215	-	-
расходы будущих периодов	216	8 383	6 753
Прочие запасы и затраты	217	-	-
Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	220	3 173	20 034
Дебиторская задолженность (платежи по которой более чем через 12 месяцев после отчетной даты)	230	-	-
в том числе покупатели и заказчики	231	-	-
Дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются в течение 12 месяцев после отчетной даты)	240	161 592	225 672
в том числе:			
покупатели и заказчики	241	82 560	132 611
Краткосрочные финансовые вложения	250	-	2 000
Денежные средства	260	12 104	25 117
Прочие оборотные активы	270	-	-
<b>Итого по разделу II</b>	<b>290</b>	<b>568 041</b>	<b>882 490</b>
<b>БАЛАНС</b>	<b>300</b>	<b>634 048</b>	<b>980 513</b>
<b>ПАССИВ</b>			
<b>III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ</b>			
Уставный капитал	410	10	10
Собственные акции, выкупленные у акционеров	411	-	-
Добавочный капитал	420	-	-
Резервный капитал	430	-	-
резервы, образованные в соответствии с законодательством	431	-	-
резервы, образованные в соответствии с учредительными документами	432	-	-
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	470	48 250	25 774
<b>Итого по разделу III</b>	<b>490</b>	<b>48 260</b>	<b>25 784</b>
<b>IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>			
Займы и кредиты	510	129 535	129 535
Отложенные налоговые обязательства	515	1 149	1 149
Прочие долгосрочные обязательства	520	-	-
<b>Итого по разделу IV</b>	<b>590</b>	<b>130 684</b>	<b>130 684</b>
<b>V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>			
Займы и кредиты	610	220 000	366 150
Кредиторская задолженность	620	235 103	457 894
в том числе:			
поставщики и подрядчики	621	222 844	435 280
задолженность перед персоналом организации	622	4 895	10 595
задолженность перед государственными внебюджетными фондами	623	1 425	3 558
задолженность по налогам и сборам	624	1 806	2 517

прочие кредиторы	625	4 134	5 944
Задолженность перед участниками (учредителями) по выплате доходов	630	-	-
Доходы будущих периодов	640	-	-
Резервы предстоящих расходов	650	-	-
Прочие краткосрочные обязательства	660	-	-
<b>Итого по разделу V</b>	<b>690</b>	<b>455 103</b>	<b>824 044</b>
<b>БАЛАНС</b>	<b>700</b>	<b>634 048</b>	<b>980 513</b>

**СПРАВКА О НАЛИЧИИ ЦЕННОСТЕЙ,  
УЧИТЫВАЕМЫХ НА ЗАБАЛАНСОВЫХ СЧЕТАХ**

Арендованные основные средства	910	329 323	333 630
в том числе по лизингу	911	-	-
Товарно-материальные ценности, принятые на ответственное хранение	920	-	32 477
Товары, принятые на комиссию	930	-	-
Списанная в убыток задолженность неплатежеспособных дебиторов	940	-	-
Обеспечение обязательств и платежей полученные	950	-	-
Обеспечения обязательств и платежей выданные	960	304 210	554 210
Износ жилищного фонда	970	-	-
Износ объектов внешнего благоустройства и других аналогичных объектов	980	-	-
Нематериальные активы, полученные в пользование	990	-	-
Основные средства, сданные в аренду	991	2 997	2 997

**Отчет о прибылях и убытках ООО «ПКФ «Верхневолжский сервисный металло-центр»  
за 1 квартал 2007 г., тыс. руб.**

	Код	За отчетный период	За аналогичный период предыдущего года
<b>ДОХОДЫ И РАСХОДЫ ПО ОБЫЧНЫМ ВИДАМ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ</b>			
Выручка (нетто) от продажи товаров, продукции, работ, услуг (за минусом налога на добавленную стоимость, акцизов и аналогичных обязательных платежей)	010	592 903	341 056
Себестоимость проданных товаров, продукции, работ, услуг	020	(611 564)	(338 795)
Валовая прибыль	029	(18 661)	2 261
Коммерческие расходы	030	(525)	-
Управленческие расходы	040	-	-
Прибыль (убыток) от продаж	050	(19 186)	2 261
<b>ПРОЧИЕ ДОХОДЫ И РАСХОДЫ</b>			
Проценты к получению	060	88	-
Проценты к уплате	070	(9 334)	(3 055)
Доходы от участия в других организациях	080	-	-
Прочие доходы	090	14 933	2 771
Прочие расходы	100	(8 970)	(1 253)
<b>ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК) ДО НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ</b>	<b>140</b>	<b>(22 469)</b>	<b>724</b>
Отложенные налоговые активы	141	-	-
Отложенные налоговые обязательства	142	-	-
Текущий налог на прибыль	150	-	(314)
Налог на прибыль и иные аналогичные обязательные платежи	180	(7)	-
<b>ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК) ОТЧЕТНОГО ПЕРИОДА</b>	<b>190</b>	<b>(22 476)</b>	<b>410</b>
<b>СПРАВОЧНО</b>			
Постоянные налоговые обязательства (активы)	200	-	-
Базовая прибыль (убыток) на акцию	201	-	-
Разводненная прибыль (убыток) на акцию	202	-	-

Руководитель  
Карташов И.И.

Главный бухгалтер  
Шлеманова Н.В.