

**Информация АО «Райффайзенбанк»
для страховщиков, застрахованных лиц, выгодоприобретателей, лиц,
имеющих намерение заключить договор страхования**

Наименование банка: Акционерное общество «Райффайзенбанк»

Регистрационный номер банка: 3292

Место нахождения банка: 129090, г. Москва, ул. Троицкая, д.17, стр. 1

Контактный телефон/факс: +7 (495) 721-99-00, +7 (495) 721-99-01

АО «Райффайзенбанк» оказывает услуги по подбору страховщика, оформлению договоров страхования и иных необходимых документов, осуществляет консультационную деятельность.

В рамках различных видов страхования АО «Райффайзенбанк» (далее – Банк) как страховой агент обладает следующими полномочиями и осуществляет следующую деятельность:

Страхование КАСКО

- Размещение на сайте Банка, информационных стендах в дополнительных офисах, филиалах и иных структурных подразделениях Банка, информации о страховании, предназначенной для клиентов;
- Информирование заемщиков о необходимости заключения договоров страхования рисков утраты, повреждения, гибели/уничтожения транспортного средства в одной из страховых компаний, соответствующих требованиям Банка к страховым организациям;
- Предоставление перечня и координат страховых компаний, соответствие которых требованиям Банка подтверждено;
- Контроль за своевременным оформлением полиса КАСКО на новый срок в период действия кредитного договора.

Комиссионное вознаграждение – 0%.

Страхование жизни и от несчастных случаев и болезней заемщиков кредитов на приобретение транспортных средств

- Информирование заемщиков о возможности заключения договоров страхования жизни и от несчастных случаев и болезней в одной из страховых компаний-партнеров Банка;
- Предоставление клиентам возможности ознакомления с Полисными условиями страховой компании-партнера;

- Консультирование по возникающим у клиентов вопросам, связанным с программой страхования;
- Предоставление клиенту общих сведений о компании, содержащихся в рекламных документах (буклетах, отчетах и т.п.);
- Передача клиенту на подпись оформленного выбранной страховой компанией Страхового сертификата при изъявлении желания клиентом оформить программу страхования;
- Передача страховой компании оригиналов подписанных клиентами Страховых сертификатов;
- Оформление списания со счета клиента и перечисления в страховую компанию страховой премии по заключенному Страховому сертификату на основании платежного поручения, подписанного клиентом;
- Формирование Уведомления о наступлении страхового события для страховой компании на основании полученной от клиента информации;
- Оказание информационно-консультационной поддержки клиентов при наступлении страхового события.

Комиссионное вознаграждение – от 0,4 до 6,6% от сумм уплаченных страховых премий*.

Страхование автомобиля от поломок для заемщиков кредитов на приобретение транспортных средств

- Информирование заемщиков о возможности заключения договоров страхования автомобиля от поломок в страховой компании-партнере Банка;
- Предоставление клиентам информации о Правилах и условиях страхования;
- Предоставление клиенту общих сведений о компании, содержащихся в рекламных документах (буклетах, отчетах и т.п.);
- Передача клиенту на подпись оформленного страховой компанией Полиса страхования при изъявлении желания клиентом оформить программу страхования;
- Передача страховой компании оригиналов подписанных клиентами Страховых полисов;
- Оформление списания со счета клиента и перечисления в страховую компанию страховой премии по заключенному Страховому сертификату на основании платежного поручения, подписанного клиентом;

Комиссионное вознаграждение – от 5 до 35% от сумм уплаченных страховых премий.

Ипотечное страхование

- Размещение на сайте Банка, информационных стендах в дополнительных офисах, филиалах и иных структурных подразделениях Банка, информации о страховании, предназначенной для клиентов;
- Информирование клиентов-заемщиков Банка о необходимости и возможности страхования рисков, предусмотренных соответствующей программой ипотечного кредитования;
- Предоставление перечня и координат страховых компаний, соответствие которых требованиям Банка подтверждено;
- Контроль за своевременной оплатой заемщиками страховых премий согласно порядку, указанному в договорах комплексного ипотечного страхования, заключенных с выбранной клиентом страховой компанией;
- Своевременное списание с текущих счетов заемщиков страховых премий и их перечисление на счет выбранной клиентом страховой компании на основании подписанного заемщиком поручения о ежегодном перечислении средств;
- Информирование клиента о необходимости пополнения счета для своевременного перечисления страховой премии по договору ипотечного страхования.

Комиссионное вознаграждение – от 5% до 55% от сумм уплаченных страховых премий.

Программы страхования жизни и от несчастных случаев «Актив +» и «Двойная защита» для держателей карт Банка:

- Информирование клиентов-держателей карт Банка о возможности и условиях страхования от несчастных случаев;
- Предоставление клиенту общих сведений о страховой компании-партнере Банка по данному виду страхования;
- Разъяснение клиентам, заинтересованным в заключении договора страхования от несчастных случаев всех существенных условий страхования, в том числе размер, порядок и сроки уплаты страховой премии, срок действия, порядок заключения и расторжения договора страхования и проч.;

Комиссионное вознаграждение – до 25% от уплаченной страховой премии.

Программа «Накопление и финансовая защита»:

- Информирование клиентов о возможности и условиях программы страхования;

- Предоставление клиенту общих сведений о страховой компании-партнере Банка по данному виду страхования;
- Принятие от клиентов заявлений на страхование и иных документов, необходимых для заключения страховой компанией договора страхования;
- Передача клиенту счета на оплату страховой премии, при необходимости оказание помощи в оформлении перевода страховой премии на счет страховой компании;
- Передача клиенту пакета страховой документации при наличии подтверждения оплаты страховой премии;

Комиссионное вознаграждение – 5% от уплаченной годовой страховой премии.

Страхование жизни и здоровья клиентов сегмента Private Banking

- Информирование клиентов Банка сегмента Private Banking о возможности и условиях добровольного жизни и здоровья в страховой компании – партнере Банка в рамках данной программы;
- Принятие от клиентов заявлений на страхование и иных документов, необходимых для заключения страховой компанией договора страхования;
- Обеспечение правильности и полноты заполнения заявлений, договоров страхования (полисов) и документов, подтверждающих оплату страховой премии;
- Контроль за своевременной оплатой застрахованным лицом страховой премии;
- Направление застрахованного лица/выгодоприобретателя при наступлении события, имеющего признаки страхового случая, в ближайший Центр урегулирования убытков страховой компании.

Комиссионное вознаграждение – от 4% до 7% от совокупно уплаченных премий за весь период страхования.

Международное медицинское страхование клиентов сегмента Private Banking (ММС)

- Информирование клиентов Банка сегмента Private Banking о возможности, правилах и условиях международного медицинского страхования в страховой компании – партнере Банка в рамках данной программы;
- Принятие от клиента и своевременная передача в страховую компанию сведений необходимых страховой компании для принятия решения о принятии клиента на страхование;

- Обеспечение правильности и полноты указываемой клиентом информации при подписании предоставленных страховой компанией договоров страхования в случае положительного решения страховой компании о возможности страхования клиента;
- Передача клиенту подготовленной страховой компаний документации по заключаемому договору ММС (дополнительные соглашения, пропуска в медицинские учреждения и проч.);

Комиссионное вознаграждение – до 10% от уплаченной страховой премии.

Страхование имущества юридических лиц

- Информирование клиентов Банка – юридических лиц, физических лиц, выступающих в качестве индивидуальных предпринимателей о возможности, правилах и условиях страхования имущества;
- Предоставление клиентам информации о перечне и координатах страховых компаний, соответствие которых публичным требованиям Банка подтверждено;
- Консультирование клиентов по вопросам заполнения документов, необходимых страховой компании для заключения договоров страхования;
- С письменного согласия клиента информирование страховой компании об известных Банку обстоятельствах, имеющих существенное значение для определения вероятности наступления страхового случая и размера возможных убытков.

Комиссионное вознаграждение – от 5% до 35% от уплаченной страховой премии.

Инвестиционное страхование жизни

- Информирование клиентов о возможности и условиях программы страхования;
- Предоставление клиенту общих сведений о страховой компании-партнере Банка по данному виду страхования;
- Принятие от клиентов заявлений на страхование и иных документов, необходимых для заключения страховой компанией договора страхования;
- Передача клиенту счета на оплату страховой премии, при необходимости оказание помощи в оформлении перевода страховой премии на счет страховой компании;
- Передача клиенту пакета страховой документации при наличии подтверждения оплаты страховой премии;

Комиссионное вознаграждение – 2% от уплаченной страховой премии в год.

Программа страхования "Вояж Отмена поездки"

- Информирование Клиентов о возможности заключения со страховой компанией договоров страхования по программе страхования;
- Информирование Клиентов об условиях страхования по программе страхования;
- Предоставление Клиентам возможности ознакомления с Общими правилами страхования страховой компании;
- Оказание помощи Клиенту в оформлении перевода страховой премии на счет страховой компании;
- Передача Клиенту пакета страховой документации при наличии подтверждения оплаты страховой премии.

Комиссионное вознаграждение - до 30% от страховой премии.

Программы «Коробочное страхование»

- Информирование Клиентов о возможности заключения со страховой компанией договоров страхования по программе страхования;
- Информирование Клиентов об условиях страхования по программе страхования;
- Содействие Клиенту в осуществлении платежа на счет страховой компании;
- Передача Клиенту страховой документации;

Комиссионное вознаграждение – от 5 до 5,4% от сумм уплаченных страховых премий*.

Программа страхования «Программа добровольного медицинского страхования при смертельно-опасных заболеваниях»

- Информирование клиентов о возможности и условиях программы страхования;
- Предоставление клиенту общих сведений о страховой компании-партнере Банка по данному виду страхования;
- Принятие от клиентов заявлений на страхование и иных документов, необходимых для заключения страховой компанией договора страхования;
- Передача клиенту счета на оплату страховой премии, при необходимости оказание помощи в оформлении перевода страховой премии на счет страховой компании;
- Передача клиенту пакета страховой документации при наличии подтверждения оплаты страховой премии;

Комиссионное вознаграждение - до 40% от страховой премии.

Программа добровольного международного медицинского страхования

- Информирование клиентов о возможности и условиях программы страхования;
- Предоставление клиенту общих сведений о страховой компании-партнере Банка по данному виду страхования;
- Принятие от клиентов заявлений на страхование и иных документов, необходимых для заключения страховой компанией договора страхования;
- Передача клиенту счета на оплату страховой премии, при необходимости оказание помощи в оформлении перевода страховой премии на счет страховой компании;
- Передача клиенту пакета страховой документации при наличии подтверждения оплаты страховой премии;

Комиссионное вознаграждение - от 9.9% до 47% от страховой премии.

* - в пересчете на месяц