

ТАРИФЫ ПО ОБСЛУЖИВАНИЮ ПАКЕТОВ ПРОДУКТОВ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ (PREMIUM BANKING)¹

ЗАО «Райффайзенбанк» (далее - Банк)

вступают в действие с 1 августа 2011г.

Перечень банковских продуктов и сервисов, а также проводимых по ним операций (далее – услуги Банка), включенных в Пакет продуктов:	Размер вознаграждения ²
<p>1. Комиссии за следующие услуги Банка, включенные в Пакет продуктов «PREMIUM»:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Текущий счет в рублях РФ (открытие и ведение) • Банковская карта Visa Classic/Mastercard Standard (выпуск и обслуживание одной банковской карты, выпущенной к любому текущему счету, открытому в Банке) • Кредитная карта Raiffeisenbank Visa Classic/Mastercard Standard³ (выпуск и обслуживание кредитной карты) • Дополнительная банковская карта Visa Classic/Mastercard Standard или дополнительная кредитная карта Raiffeisenbank Visa Classic/Mastercard Standard к одной из карт, выпущенных в составе Пакета продуктов (выпуск и обслуживание одной дополнительной банковской карты или одной дополнительной кредитной карты) • Услуга SMS-уведомления Raiffeisen-Mobile (направление SMS-уведомлений по всем картам, включенным в Пакет продуктов) • Обслуживание в системе Raiffeisen-CONNECT (подключение и абонентская плата) • Выписка по счету, направляемая по электронной почте (ежемесячная рассылка выписки по всем текущим счетам Клиента, открытым в Банке) 	<p>Взимается в соответствии с действующими в Банке «Тарифами и процентными ставками по текущим счетам физических лиц ЗАО "Райффайзенбанк"» или «Тарифами и процентными ставками по текущим счетам сотрудников компаний – клиентов ЗАО «Райффайзенбанк» для сотрудников Компании» (если клиент является сотрудником компании – клиента Банка), «Тарифами по обслуживанию банковских карт ЗАО "Райффайзенбанк" для отделений и филиалов "А"» или «Тарифами по обслуживанию банковских карт сотрудников компаний – клиентов ЗАО «Райффайзенбанк» для отделений и филиалов «А» для сотрудников Компании» (если клиент является сотрудником компании – клиента Банка), Тарифами Банка по обслуживанию кредитных карт ЗАО "Райффайзенбанк" по выбранному клиентом тарифному плану</p>
<p>2. Комиссии за следующие услуги Банка, включенные в Пакет продуктов «PREMIUM PLUS»:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Текущий счет в рублях РФ (открытие и ведение) • Банковская карта Visa Gold/Mastercard Gold (выпуск и обслуживание одной банковской карты, выпущенной к любому текущему счету, открытому в Банке) • Кредитная карта Raiffeisenbank Visa Gold/Mastercard Gold⁴ (выпуск и обслуживание кредитной карты) • Дополнительная банковская карта Visa Gold/Mastercard Gold или дополнительная кредитная карта Raiffeisenbank Visa Gold/Mastercard Gold к одной из карт, выпущенных в составе Пакета продуктов (выпуск и обслуживание одной дополнительной банковской карты или одной дополнительной кредитной карты) • Услуга SMS-уведомления Raiffeisen-Mobile (направление SMS-уведомлений по всем картам, включенным в Пакет продуктов) • Обслуживание в системе Raiffeisen-CONNECT (подключение и абонентская плата) • Выписка по счету, направляемая по электронной почте (ежемесячная рассылка выписки по всем текущим счетам Клиента, открытым в Банке) • Регулярные переводы по счетам, открытым в Банке (оформление постоянного поручения) 	<p>Взимается в соответствии с действующими в Банке «Тарифами и процентными ставками по текущим счетам физических лиц ЗАО "Райффайзенбанк"» или «Тарифами и процентными ставками по текущим счетам сотрудников компаний – клиентов ЗАО «Райффайзенбанк» для сотрудников Компании» (если клиент является сотрудником компании – клиента Банка), «Тарифами по обслуживанию банковских карт ЗАО "Райффайзенбанк" для отделений и филиалов "А"» или «Тарифами по обслуживанию банковских карт сотрудников компаний – клиентов ЗАО «Райффайзенбанк» для отделений и филиалов «А» для сотрудников Компании» (если клиент является сотрудником компании – клиента Банка), Тарифами Банка по обслуживанию кредитных карт ЗАО "Райффайзенбанк" по выбранному клиентом</p>

	тарифному плану
3. Вознаграждение (комиссии, проценты, другие платежи в пользу Банка) за осуществление операций, связанных с обслуживанием продуктов, включенных в Пакеты продуктов PREMIUM и PREMIUM PLUS, и не указанных в настоящих Тарифах	Взимается в соответствии с действующими в Банке Тарифами по соответствующим продуктам

Комиссия за Пакет продуктов за июль 2011 года будет списана в августе 2011 года в безакцептном порядке в соответствии с Тарифами по обслуживанию пакетов продуктов физических лиц (Premium Banking) от 01.08.2010 года.

¹ Для рассмотрения Банком возможности признания клиента клиентом Банка категории Premium Banking должно быть выполнено одно из следующих условий:

- Ежемесячные поступления на текущий счет (счета) Клиента в Банке в течение 4 из 6 предшествующих календарных месяцев составляют не менее 180 000 рублей РФ или эквивалента в другой валюте по курсу Банка России на дату принятия решения о признании клиента клиентом категории Premium Banking.
- или**
- Клиент имеет в Банке действующий ипотечный кредит либо не ранее 6 календарных месяцев до даты принятия решения о признании клиента клиентом категории Premium Banking погасил выданный Банком ипотечный кредит в размере не менее 9 000 000 рублей РФ (первоначальная сумма кредита), или эквивалента в другой валюте по курсу Банка России на дату принятия решения о признании клиента клиентом категории Premium Banking.
- или**
- Среднемесячный остаток за последние 6 календарных месяцев на текущем счете и/или счете срочного вклада (счетах) клиента, открытых в Банке, либо сумма денежных средств, инвестированных клиентом в паевые инвестиционные фонды под управлением ООО «УК Райффайзен Капитал», составляет не менее 2 250 000 рублей РФ, либо эквивалента в другой валюте по курсу Банка России на дату принятия решения о признании клиента клиентом категории Premium Banking.

При выполнении одного из вышеуказанных условий Банк рассматривает вопрос о возможности признания клиента клиентом категории Premium Banking и при принятии положительного решения предлагает клиенту заключить с Банком Соглашение о пакетном обслуживании (далее – Соглашение). Подтверждением признания физического лица клиентом Банка категории Premium Banking является заключение между Банком и клиентом Соглашения. Включение клиента в категорию клиентов Premium Banking, а также исключение из указанной категории осуществляется исключительно по усмотрению Банка, и Банк имеет право отказаться от заключения Соглашения. При исключении Банком клиента из категории Premium Banking Банк уведомляет клиента об одностороннем отказе от исполнения Соглашения не менее чем за 14 календарных дней до момента прекращения действия Соглашения.

² Вознаграждение списывается Банком в безакцептном порядке с текущего счета Клиента, открытого в Банке в рублях РФ. Обслуживание Пакетов продуктов без открытия клиентом текущего счета в Банке в рублях РФ не осуществляется. Несписание Банком в безакцептном порядке причитающегося ему вознаграждения в силу каких-либо причин не влечет прекращения права Банка на получение вознаграждения.

³ Для карт указанного типа, выпущенных в рамках обслуживания Пакетов продуктов, Банком установлен максимальный кредитный лимит в размере 300 000 рублей РФ.

⁴ Для карт указанного типа, выпущенных в рамках обслуживания Пакетов продуктов, Банком установлен максимальный кредитный лимит в размере 600 000 рублей РФ.